

Programme d'incitatifs de vente AMER FY25 – FAQ pour les partenaires (É.-U. et Canada)

Bienvenue au programme d'incitatifs de vente AMER FY25 pour les États-Unis et le Canada! Cette FAQ explique comment les vendeurs partenaires peuvent gagner des récompenses en générant de nouvelles activités avec des clients potentiels. Pour tous les détails et pour vous inscrire, visitez le portail officiel:

<https://www.HVsalesincentives.com>.

Type d'incitatif	Paiement (USD)
Rendez-vous qualifié	250 \$ par rendez-vous
Démonstration CoE qualifiée	500 \$ par démo
Enregistrement d'opportunité approuvé	250 \$ par enregistrement
Paiement maximum par vendeur	5 000 \$ total (5 par catégorie)

1 Admissibilité et conformité

- Qui peut participer?

Les vendeurs partenaires en rôle de vente ou de prévente employés par un partenaire Hitachi Vantara de niveau Membre ou supérieur, autorisés à participer.

- Les comptes du secteur public sont-ils admissibles?

Non. Les comptes utilisateurs finaux du secteur public ou gouvernemental ne sont pas admissibles aux paiements incitatifs, même s'ils sont versés au vendeur partenaire.

- Où dois-je résider pour recevoir un paiement?

Vous devez résider aux États-Unis ou au Canada.

- Quelle est la période du programme?

Du 1er avril 2025 au 31 mars 2026.

2 Paiements et processus d'inscription

- Comment m'inscrire?

Inscrivez-vous sur <https://www.HVsalesincentives.com> et acceptez les modalités du programme.

- Comment les incitatifs sont-ils payés?

Les paiements sont effectués sous forme de cartes-cadeaux non transférables et non convertibles en espèces, généralement émises chaque trimestre. La fréquence peut augmenter selon le volume de demandes.

- Quel est le montant maximum que je peux gagner?

Vous pouvez gagner jusqu'à 5 000 \$ USD au total (maximum de 5 demandes par catégorie d'incitatif).

- Qui est responsable des impôts?

Les vendeurs partenaires sont seuls responsables des impôts liés aux paiements d'incitatifs.

3 Incitatif pour rendez-vous qualifié

- Qu'est-ce qu'un rendez-vous qualifié?

Une réunion planifiée de 30 minutes avec un nouvel utilisateur final (aucun achat chez Hitachi Vantara dans les 3 dernières années), incluant : vendeur partenaire, représentant des ventes internes (ISR), influenceur(s) du client, et éventuellement un PAM, CE, SE ou SC.

- Comment soumettre une demande de rendez-vous?

Soumettez tous les détails requis via <https://www.HVsalesincentives.com>

- Combien puis-je gagner?

250 \$ USD par rendez-vous qualifié (maximum de 5 par exercice financier)

Incitatif pour démonstration CoE qualifiée

- Qu'est-ce qu'une démonstration qualifiée?

Une démonstration de prévente avec un nouvel utilisateur final incluant : vendeur partenaire, représentant des ventes internes (ISR), influenceur(s) du client, et éventuellement un PAM, CE, SE ou SC.

- Peut-elle être autonome?

Oui. Elle ne doit pas nécessairement être liée à un rendez-vous ou enregistrement précédent.

- Comment soumettre une demande de démo?

Faites la demande via le portail d'incitatifs : <https://www.HVsalesincentives.com>

- Combien puis-je gagner?

500 \$ USD par démonstration qualifiée (maximum de 5 par exercice financier)

Incitatif pour enregistrement d'opportunité

- Qu'est-ce qu'un enregistrement d'opportunité admissible?

Soumis par le vendeur partenaire ou un distributeur autorisé via le portail partenaire HV, lié à un rendez-vous ou une démo qualifiée, pour un nouveau client (aucun achat dans les 3 dernières années), et incluant l'ID de campagne : FY25-Q1-DGI-FY25_Sales_Incentive-Ptnr-AMER-OPT

- Comment soumettre une demande?

Soumettez votre demande via <https://www.HVsalesincentives.com>

- Combien puis-je gagner?

250 \$ USD par enregistrement approuvé (maximum de 5 par exercice financier)

Conditions supplémentaires

Toutes les demandes sont soumises à validation.

Hitachi Vantara se réserve le droit de modifier ou d'annuler le programme à tout moment sans préavis.